

Als landelijk bestuurder Externe Betrekkingen ben je voor meerdere zaken verantwoordelijk. Allereerst draag je zorg voor de online en offline naamsbekendheid van SOLVE. Hoe zorg je er bijvoorbeeld voor dat SOLVE op landelijk niveau een welbekende organisatie wordt/blijft?

Daarnaast richt je je op het ontwikkelen en uitvoeren van strategieën om de vraag naar projecten te vergroten. Welke netwerkpartners zijn bijvoorbeeld interessant om aan SOLVE te binden ten aanzien van de toevoer van opdrachten? Ook ben je samen met de projectmanagers uit de steden verantwoordelijk voor het waarborgen van de kwaliteit van het werk van SOLVE. Hoe kunnen we er voor zorgen dat wij écht social impact maken?

Naast dit alles heb je de vrijheid om je eigen interesses op te zoeken. Wil je kijken naar de mogelijkheden om de social impact van SOLVE te vergroten? Of wil je onderzoeken hoe SOLVE zich het beste in de markt kan zetten? In jouw bestuursjaar ben jij in de lead. Daarmee is het een unieke kans om je ondernemersvaardigheden en creativiteit verder te ontwikkelen.

Concrete taken:

- Customer Relation Management systemen zoals 'Salesforce' gebruiken.
- Netwerkpartners werven ten behoeve van de toestroom van projecten.
- Online en offline bekendheid onder organisaties vergroten.
- Ondersteunen en coördineren van projectmanagers.
- Netwerk evenementen bezoeken.

Concrete verwachtingen:

- Je bent assertief
- Je hebt affiniteit met social impact
- Je kan zelfstandig te werk gaan
- Je bent een teamspeler

Meer weten over Externe Betrekkingen?

Stuur een mailtje naar:

eb.landelijk@solve-consulting.nl